



VOX NYTT

17. oktober 2017

Innhold:

- Samarbeidsavtale med Icon
- Touch Soft Frisørdata
- Nyansettelse
- Besøksrunde

Vedlegg:

- Leverandøroversikt

VOX

Samarbeidsavtale med Icon...

Etter oppkjøpet av Euro So Cap og fusjoneringen med Enkelt & Greit, blir Icon Norge en betydelig aktør på leverandørsiden i Norge.

Med vår nylig inngåtte avtale med selskapet får vi på plass flere «løse tråder» vi har manglet i vår «produktpakke». Vi kan nevne:

- Skikkelig opplegg på Extensions med opplæring og «full pakke».
- Pleieprodukter som ikke bare er Organic, men «grønne» slik at de rettmessig kan kalles Økologiske produkter
- «Barberserie»
- Make Up produkter
- Fred Hamelten produkter/kurs
- M.m.

De vil også ha et salgsapparat som dekker det meste av Norge, og som er godt skolert i forhold til produktkunnskap.

Så blir også «produktpakken» på rekvisita, elektrisk, sakser m.m. enda bedre både nå og fremover. På alle områder vil vi som tidligere ha markedets beste innkjøpsbetingelser.

Alt kjøp fra Icon vil bygge omsetning på bonusskala, men det nye er at pleieproduktene (grønn linje) og barberproduktene utbetales det bonus på i henhold til vår skala på dette.



Living proof.®



BY ZENTHERAPY
COPENHAGEN



Fred Hamelten
Norway



EURO★SOCAP.
NORGE AS

VOX

Extensions:

Her blir det en sammensetning av flere varemerker. Ikke alt er 100% klart ennå og dermed heller ikke helt klart hvilke betingelser vi ender på.

«Grønn linje»

Her setter vi noen begrensninger. Ideelt sett for de som ønsker slike produkter i sortimentet bør man velge ZenzTherapy, serien har 24 referanser. Begrensningen er at vi ikke overstiger 15% av salgsvarene i salongen på slike produkter.

Fakturarabatt på ZenzTherapy vil være 25%



DapperDan – Barberserie

Denne lanseres i disse dager på det norske markedet og er tilgjengelig for de av dere som trenger og ønsker det. Ingen begrensning.

Fakturarabatt på serien vil være 10%.



Nilens Jord – Make Up serie

Fakturarabatt vil være 5%



NILENS JORD

Fred Hamelten behandlingsprodukter:

Her er vi så heldige at vi ikke får rabatt



Fred Hamelten
Norway



På «rekvisita og elektrisk» vil kvalitet og design være det som prioriteres høyest, noe vi vil se både på julekampanjen som er sendt ut, nye kataloger og presentasjon i salongene.

For alle som er på Touch Soft vil alle produkter, unntatt Nilens Jord, være tilgjengelig i varebasen innen mandag 16.oktober.



Ordretelefon: 33 50 25 30
E-post: post@iconnorge.no

For eventuelle spørsmål, informasjon og oppfølging i salong kan dere kontakte Clas H. K. Molvær

Mobil: 926 95 100
E-post: clas@iconnorge.no

VOX

Touch Soft Frisørdata...

Datasystemet fungerer veldig bra, men vi må innrømme at det har vært noen tilpasninger mot Vox salongene som ikke har vært godt nok i forhold til nettbestilling, SMS, APP og mulighet for redigering av behandlings/virketid. Dette kommer på plass i disse dager, noe som er vesentlig senere enn planlagt. Vi beklager den ulempe det har medført for enkelte. Så må vi kanskje erkjenne at ting i denne verden tar dobbelt så lang tid som vi har tålmodighet til. Samtidig registrerer vi på ulike Facebook fora for frisører, at det ofte uttrykkes misnøye med enkelte etablerte datasystemer som har eksistert i mange år. Slik sett har vi ikke noe «å skamme oss over» og er helt trygge på at vi har valgt riktig samarbeidspartner på dette.

Det viktigste for at systemet skal fungere er opplæring som må gjøres i flere omganger. Her ser vi at det er nødvendig med bistand av egne frisører, ikke bare «teknisk opplæring» fra Touch Soft. Utover at vi her har benyttet Mette Sørli i Tango, vil også Camilla Omslandseter hos oss nå kunne bistå med dette. mob 456 15 234 camilla@vox-hairconcept.no

Vi har et mål om at de aller fleste etter hvert kommer over på Touch Soft, slik at vi legger inn egne sekvenser på våre ledersamlinger fremover både med tanke på opplæring og videreutvikling.

Vi kommer til å legge inn en offensiv for å øke antallet installasjoner, da dette sikrer en best mulig kontinuerlig utvikling og forbedring av programvaren. Vår intensjon er at vi gjennom gode løsninger og funksjonaliteter skal bidra til at dere får «en lettere hverdag» gjennom økt effektivitet og god kontroll. Vi presiserer at Touch Soft er en selvstendig leverandør til Vox på datasystemer, hvor vi verken har eierinteresser eller fortjeneste på noe av det vi bidrar med.

Priser på Touch Soft

Mange spør om dette, så her kommer en kortversjon:

I forhold til support vil dette på alle fremtidige installasjoner være inkludert i månedsprisen på lisens og vedlikehold. Dette betyr at prisen vil være 1.290,- eks. mva pr. mnd. når utstyr og programvare er nedbetalt/eller betalt direkte.

Vi garanterer at månedsutgiftene vil MAKS være 3.490,- pr. mnd eks. mva inkludert support/vedlikehold (over) - Prisen blir ikke høyere enn dette. Prisen er eksklusiv leie av nettlinjler og er basert på leasing/nedbetaling av utstyr/programvare på 5 år.

Løsningen inkluderer blant annet 2 komplette Touch kasser, håndterminal, betalingsterminal, smarttelefon, online nettbestilling, APP og mye mer. Dersom man besitter kompatibelt utstyr som kan benyttes, eller reduserer utstyrspakke, vil dette gå til fratregg på prisen over.



VOX

Nyansettelse...

Vi har den glede av å meddele at vi styrker «teamet» vårt ytterlige ved at vi har ansatt Bjørnar Sveinsson som tiltrer 1. november. Bjørnar vil få hovedansvaret for rekruttering av nye medlemmer, samt også ha andre prioriterte oppgaver.

Han kommer fra stillingen som salgssjef i Icon Norge, så han kjenner godt vår bransje. Han er utdannet fotograf/motefotograf og har jobbet i inn- og utland som dette i mange år. Før han begynte i Icon var han salgs/markedssjef i Telebyggen i 7 år.

Det har vært viktig for oss å få på plass denne ansettelsen for at vi skal nå vår målsetting om å bli 130-150 salonger. Samtidig skal vi ivareta og følge opp alle dere som allerede er medlemmer. Vi føler at ved å få på plass denne «brikken» så er vi rustet for dette og klare for nye mål og utfordringer.

Vi har stor tro på Bjørnar er rett person for oss og håper han blir godt mottatt av både dere og potensielle medlemmer.



Bjørnar Sveinsson

Besøksrunde...

Det har av mange årsaker vært en stund siden vi har besøkt en del av dere. Som nevnt tidligere vil dette prioriteres frem mot neste ledersamling som kommer våren 2018.

Før besøksrunde har det vært viktig for oss å få på plass nødvendig ressurspersoner, få på plass alle leverandøravtaler med langsiktighet, samt være trygge på at vi nå kan «gasse på» i forhold til felles datasystem.